FRAIKIN
YOU DRIVE, WE CARE

OFFRE D'EMPLOI

Commercial(e) Location Court & Moyen Terme

Contribuez à notre croissance, à des relations clients solides et à une flotte louée de manière optimale ! Prêt(e) à transformer les opportunités commerciales en résultats de location concrets ?

Chez Fraikin, vous avez la possibilité de conseiller les clients, de développer activement de nouvelles opportunités et d'élaborer, avec vos collègues de Fleet et du Marketing, des actions pertinentes qui renforcent nos résultats de location.

À propos de Fraikin

Fraikin est le leader européen de la location de véhicules utilitaires légers et lourds. Grâce à des solutions flexibles à court, moyen et long terme, complétées par la gestion de flotte et le sale-and-leaseback, nous veillons à ce que nos clients restent mobiles.
Des PME aux grandes entreprises : chaque jour, nos clients font confiance à nos camionnettes, camions et véhicules spécialisés.

Fraikin Belgique a été certifiée Great Place to Work et élue Fleet Employer of the Year 2026.
Vous rejoignez une équipe ambitieuse, professionnelle et collégiale, où l'initiative est appréciée.

Votre défi

En tant que « Commercial(e) Location Court & Moyen Terme », vous êtes un maillon commercial essentiel de notre activité de location à court et moyen terme. Vous combinez prospection active, conseil orienté client, suivi rigoureux et collaboration interservices. Vous travaillez depuis notre siège à Machelen et rapportez directement au Fleet Manager Fraikin Benelux.

- Vous gérez et dynamisez la location de notre flotte à court et moyen terme.
- Vous contactez activement les prospects et les clients existants par téléphone, e-mail et canaux numériques, et traduisez leurs besoins de mobilité en une solution adaptée.
- Vous assurez un suivi structuré des leads commerciaux et des offres, et transformez efficacement les opportunités en réservations et en relations clients durables.
- Vous collaborez étroitement avec le Fleet Manager concernant la disponibilité, la tarification, les prévisions et le reporting.
- Vous vous concertez régulièrement avec le Marketing afin d'élaborer des campagnes et des actions ciblées qui génèrent des leads de qualité et améliorent les résultats de location.
- Vous analysez les résultats et les retours clients, et identifiez les tendances.
- Vous assurez l'enregistrement correct et le suivi des contacts clients, des opportunités et des activités commerciales dans Salesforce.
- Vous contribuez activement à une ambiance d'équipe positive, partagez les informations et apportez votre aide lorsque nécessaire afin d'atteindre les objectifs communs.

Qui recherchons-nous ?

- Vous appréciez le contact commercial, travaillez de manière structurée et êtes motivé(e) par les résultats. Vous savez aussi qu'une bonne collaboration est la clé d'un succès durable.
- Vous disposez de préférence de 2 à 5 ans d'expérience dans la vente, la location ou une fonction similaire orientée client.
- Vous avez un véritable esprit d'équipe : vous communiquez ouvertement, partagez vos connaissances et collaborez aisément avec Fleet, Marketing, Operations et les collègues des agences.
- Vous prenez des initiatives, avez une approche concrète et ne renoncez pas après un premier « non ».
- Vous êtes orienté(e) résultats tout en restant attentif(ve) à la qualité, au suivi et à la satisfaction client.
- Vous savez définir les priorités, suivre plusieurs opportunités simultanément et respecter rigoureusement vos engagements.
- Vous vous exprimez couramment, à l'écrit comme à l'oral, en néerlandais et en français. La connaissance de l'anglais constitue un atout supplémentaire.
- Une expérience avec Salesforce ou un autre système CRM est un plus. Vous vous familiarisez rapidement avec de nouveaux outils numériques.
- Une affinité avec les véhicules utilitaires, la mobilité ou la location est appréciée, mais votre dynamisme commercial et votre capacité d'apprentissage sont tout aussi importants.

Que pouvez-vous attendre de Fraikin ?

Impact et autonomie
Un rôle commercial visible, avec la liberté de proposer des idées, de tester des actions et de contribuer concrètement aux résultats.

Stabilité et développement
Un employeur stable, avec un ancrage international, une forte présence locale, des formations et des possibilités d'évolution.

Un contrat fixe à durée indéterminée, assorti d'un salaire attractif et d'avantages extralégaux, dont :

- Un salaire fixe + une rémunération liée aux performances
- Voiture de société + carte de recharge/carburant.
- Assurance hospitalisation et assurance groupe.
- Chèques-repas et écochèques.
- Leasing vélo.
- Environ 30 jours de congé.
- Formations.
- Une ambiance de travail agréable.

Intéressé(e) ? Postulez dès maintenant via frederique.van-nuland@fraikin.com.
Pour toute question complémentaire concernant cette offre, vous pouvez également nous contacter.
Nous nous réjouissons de vous rencontrer !