

Offre d'emploi : Account Manager Flandre-Orientale & Flandre-Occidentale (h/f/x)

Êtes-vous un chasseur né avec une passion pour la vente et l'entrepreneuriat dans le sang ?

Souhaitez-vous contribuer à la croissance d'une agence stratégique au sein d'un acteur international de la mobilité ? Vous cherchez un job avec de l'autonomie, de la liberté pour performer et un vrai impact ? Alors, cette opportunité est faite pour vous !

À propos de Fraikin

Fraikin est le leader européen de la location et de la gestion de véhicules utilitaires. Nous proposons des solutions de mobilité intelligentes et sur mesure à nos clients professionnels dans les secteurs du transport, de la distribution, du bâtiment et du commerce de détail. En Belgique, notre croissance se poursuit à vive allure – et nous avons besoin de vous pour cela.

Votre mission en tant qu'Account Manager Flandre-Orientale & Flandre-Occidentale

Basé dans notre agence **d'Izegem**, vous serez le visage commercial de Fraikin dans la région. Vous construisez des relations de confiance, repérez les opportunités et les traduisez en solutions de mobilité sur mesure.

Vos responsabilités :

- Vous développez et gérez un pipeline commercial solide, avec un accent sur **l'acquisition de nouveaux clients (profil « chasseur »)**.
 - Vous établissez des relations à long terme avec des clients dans les secteurs du transport, de la distribution, de la construction, du retail, etc.
 - Vous collaborez étroitement avec les départements internes pour les offres, les contrats et le suivi.
 - Vous contribuez activement à la **croissance locale de l'agence d'Izegem** : développement du marché, visibilité et fidélisation.
 - Vous rapportez au Directeur commercial et participez à la stratégie de vente régionale.
-

Votre profil

- Vous avez déjà de l'expérience en vente **B2B, idéalement dans l'automobile, la location ou le transport.**
 - Vous êtes un véritable **chasseur** : motivé, orienté résultats, autonome et avec le flair pour les opportunités.
 - Vous communiquez facilement, convainquez avec assurance et pensez en solutions.
 - Vous connaissez la Flandre-Orientale et la Flandre-Occidentale comme votre poche.
 - Vous parlez couramment le néerlandais. Le français et/ou l'anglais sont des atouts supplémentaires.
 - Vous possédez un permis de conduire B.
-

Ce que nous vous offrons

- Un rôle commercial stimulant avec beaucoup d'autonomie et de liberté.
 - L'opportunité de participer à la croissance d'une agence stratégique en pleine expansion.
 - Un package salarial attractif avec un système de bonus, une voiture de société et des avantages extralégaux.
 - Un environnement de travail chaleureux et entrepreneurial avec une équipe soudée.
 - Un lieu où l'initiative, l'engagement et les résultats sont réellement valorisés.
-

Prêt(e) à laisser votre empreinte chez Fraikin Izegem ?

Faites-vous entendre :

Envoyez votre CV et lettre de motivation à :

Frédérique van Nuland – frederique.van-nuland@fraikin.com